Pág.__

MA

PLANO DE TRABALHO - GRADE DE EVENTOS 2019

1 - DADOS CADASTRAIS E CARACTERÍSTICAS DA OSC

Nome da Entidade: CÂMARA DE DIRIGENTES LOJISTAS DE ERECHIM C.N.P.J: 91.565.895/0001-67 Endereço: RUA NELSON EHLERS, 180 5º ANDAR C.E.P: 99.700-318 Município: ERECHIM DDD/Telefone/FAX: (54) 3321 2488 E-mail: gestor@cdlerechim.com.br Data de constituição da OSC: 05/01/1966 C.P.F. Nome do Responsável: ARLEI LUCIA BALESTRIN CAVALETTI 653.763.230-72 C.I. 6046752899 Período do mandato: Cargo: 01/01/2018 A 31/12/2019 Órgão Expedidor: SSP-RS **PRESIDENTE** Endereco: **RUA PARANÁ, 128 APTO** C.E.P. 99.700-294 1102 Caracterização da OSC: Organização associativa. Finalidade: Amparar, defender, orientar, coligar, organizar e representar no âmbito territorial de sua atuação, os legítimos interesses da entidade e de seus associados.

2- PROPOSTA DE TRABALHO

Prazo de Execução: A.R.R. a 31/12/2019

Nome do Projeto: Programa Grade de Eventos 2019 - comprar aqui é mais legal.

Público alvo: Comunidade local e regional

Objeto da Parceria: Programa Grade de Eventos 2019 — comprar aqui é mais legal A CDL Erechim tem como missão o desenvolvimento do comércio e da comunidade, transformar nossa cidade em um pólo comercial é um grande desafio. Sendo assim no nosso Planejamento Estratégico anual, analisamos o cenário local e nos deparamos com algumas ameaças que podem ser consideradas como um problema público, que é a questão das cidades vizinhas terem um comércio mais atrativo e ainda com incentivos para aberturas de novas empresas, isso traz graves conseqüências para o nosso município como a perda de arrecadação e a redução de postos de trabalho. Problema público é combatido com políticas públicas, que é justamente isso, criar diretrizes voltadas para o enfrentamento de algum problema público, é uma intervenção governamental que pode induzir o comportamento do cidadão.

Então, após termos identificado o problema, temos que criar ações que visam reverter este cenário, e a Grade de Eventos 2019 juntamente com a campanha "comprar aqui é mais legal" é uma tentativa de intervenção para a redução deste problema,

A Grade de Eventos 2019 tem a seguinte programação:

Março: Desfile em homenagem ao Dia Internacional da Mulher.

Abril: Campanha de Páscoa, e Concurso Vitrines de Páscoa.

Dia 30 de abril, dia do aniversário de Erechim, 1º sorteio campanha "comprar aqui é mais legal" 10 prêmios de 500 reais e Um automóvel Renault Kwid zero quilômetro.

Maio: Campanha do "Dia das Mães".

Junho: Campanha "Dia dos Namorados".

Julho: "Liquida Erechim - Edição de Inverno".

Agosto: Campanha do "Dia dos Pais".

Dia 13 de agosto, 2º sorteio campanha "comprar aqui é mais legal" 10 prêmios de 500 reais e

Uma moto Harley-Davidson.

Setembro: Campanha do "Dia do Cliente".

Pág. &Q

Outubro: Campanha do "Dia das Crianças".

Novembro: Campanha "Black Friday".

Início da Campanha de "Natal".

Dezembro: Campanha de "Natal Erechim". Concurso "Vitrines Mais Bem Decoradas do Natal

2019"

Dia 26 de dezembro, último sorteio da campanha "comprar aqui é mais legal" 10 prêmios de 500 reais e Um Jeep Renegade.

Descrição da realidade:

Municípios pequenos próximos, investindo nos seus comércios e com preços atrativos. Alto índice de desemprego devido a dificuldade de indústrias locais, gerando desequilíbrio econômico, além do cenário econômico nacional. Consumidores buscando outros centros para realizarem suas compras, redução nas vendas do comércio local, aumento dos custos operacionais da estrutura do comércio e indústria para tentar atrair os seus consumidores. Lojistas desmotivados e sem recursos para investimentos em capacitação de suas equipes.

Justificativa da Preposição:

A CDL Erechim tem como missão o desenvolvimento do comércio e da comunidade, transformar nossa cidade em um pólo comercial é um grande desafio. Sendo assim no nosso Planejamento Estratégico anual, analisamos o cenário local e nos deparamos com algumas ameaças que podem ser consideradas como um problema público, que é a questão das cidades vizinhas terem um comércio mais atrativo e ainda com incentivos para aberturas de novas empresas, isso traz graves conseqüências para o nosso município como a perda de arrecadação e a redução de postos de trabalho. Problema público é combatido com políticas públicas, que é justamente criar diretrizes voltadas para o enfrentamento de algum problema público, é uma intervenção governamental que pode induzir o comportamento do cidadão.

Então após termos identificado o problema, temos que criar ações que visam reverter este cenário, e a Grade de Eventos 2019 juntamente com a campanha "comprar aqui é mais legal" é uma tentativa de intervenção para a redução deste problema.

A CDL Erechim não pode deixar de dar amparo ao comércio de Erechim. Este projeto é fundamental para atrairmos os clientes/consumidores da região do Alto Uruguai, pois esta alicerçado em três pilares: 1- Lojas Preparadas (treinamentos, layout das lojas e preços); 2- Eventos (Experiências novas aos clientes); 3- Casa Bonita (Requalificação do centro da Cidade). O projeto GRADE DE EVENTOS 2019 muda o comportamento de compra dos consumidores, onde comprar em Erechim sempre beneficiara as pessoas e consequentemente tornaremos Erechim um grande polo comercial.

Objetivo Geral:

O fortalecimento de Erechim com Pólo Regional, onde o nosso comércio seja realmente atrativo para as compras.

Objetivos Específicos

- Unir numa única e grande ação empresas registradas e atuantes no comércio local;
- Aumentar significativamente o fluxo de pessoas nas lojas durante os dias da campanha;
- Fortalecer o setor de comércio e serviços de Erechim;
- Capacitar proprietários, gerentes e colaboradores das empresas envolvidas;
- Aumentar os postos de trabalho;
- Aumentar a arrecadação e o movimento econômico no Município de Erechim com incentivo à emissão de notas fiscais;

3. METODOLOGIA:

3.1 - Forma de execução das atividades ou dos projetos:

Março: Desfile em homenagem ao Dia Internacional da Mulher.

Abril: Campanha de Páscoa, e Concurso Vitrines de Páscoa.

Dia 30 de abril, dia do aniversário de Erechim, 1º sorteio campanha "comprar aqui é mais legal" 10 prêmios de 500 reais e Um automóvel Renault Kwid zero quilômetro.

Maio: Campanha do "Dia das Mães".

Junho: Campanha "Dia dos Namorados 2019". Julho: "Liquida Erechim - Edição de Inverno".

Agosto: Campanha do "Dia dos Pais".

Dia 13 de agosto, 2º sorteio campanha "comprar aqui é mais legal"10 prêmios de 500 reais e

Uma moto Harley-Davidson.

Setembro: Campanha do "Dia do Cliente".



Páq.

BR

Outubro: Campanha do "Dia das Crianças".

Novembro: Campanha "Black Friday".

Início da Campanha de "Natal".

Dezembro: Campanha de "Natal Erechim". Concurso "Vitrines Mais Bem Decoradas do Natal 2019" Dia 26 de dezembro, último sorteio da campanha "comprar aqui é mais legal"10 prêmios de 500 reais e Um Jeep Renegade.

Contrapartida:

Todos os meses, antes das datas comemorativas ou das campanhas, teremos palestras preparando as equipes para as vendas e em novembro, mega palestra em preparação ao Natal 2019.

Todas as peças publicitárias (cartazes, cupons, urnas, banners, faixas, flyers, VT's para televisão, spots para rádio, anúncios de jornais e revistas) serão assinados com a marca do Município de Erechim (brasão do município).

A Prefeitura de Erechim será citada em todas as entrevistas e matérias divulgadas na imprensa como parceira da campanha. O custo total da campanha está orçado em mais de 500 mil reais.

OBS: Os sorteios da campanha "comprar aqui é mais legal" estão autorizados pela Lei Municipal N.º 3.897/2005

3.2 METAS E RESULTADOS ESPERADOS:

3.2.1 Descrição das metas de atividades ou projetos a serem executados:

- Unir numa única e grande ação empresas registradas e atuantes no comércio local;
- Aumentar significativamente o fluxo de pessoas nas lojas durante os dias da campanha;
- Fortalecer o setor de comércio e serviços de Erechim;
- Capacitar proprietários, gerentes e colaboradores das empresas envolvidas;

3.2.2 Resultados Esperados:

- Aumentar a arrecadação e o movimento econômico no Município de Erechim com incentivo à emissão de notas fiscais.
- Aumentar o número de postos de trabalho.

3.2.3 Parâmetros para aferição o cumprimento das metas:

- Pesquisa de vendas entre os lojistas para elaboração dos dados estatísticos.
- Número de pessoas capacitadas.
- Postos de trabalho.

3.3 CRONOGRAMA DE EXECUÇAO (METAS, ETAPA OU FASE)

Metas	Etapa/	Especificação	Indicador Físico		Duração	
	Fase		Unidade	Quantidade	Início	Término
1		Março:				
		-Desfile em homenagem ao Dia Internacional da Mulher.			1403/2019	14/03/2019
		-Palestra de lançamento da campanha de páscoa			24/03/2019	24/03/2019
		Abril:				
		-Campanha de Páscoa, e Concurso Vitrines de Páscoa.			01/04/2019	20/04/201
		-Palestra lançamento campanha dia das Mães			24/04/2019	24/04/201
		-1º sorteio campanha			30/04/2019	30/04/2019
		"comprar aqui é mais legal"				
		10 prêmios de 500 reais e				



			Pág
	Um automóvel Renault Kwid		and the second second
	zero quilômetro.		
	Maio:	00/04/0040	44/05/0040
	Campanha do "Dia das	29/04/2019	11/05/2019
	Mães".		
	-Palestra Lançamento		
	Campanha dia dos	30/05/2019	30/05/2019
	Namorados.		
	Junho:		
	-Campanha "Dia dos	01/06/2019	12/06/2019
	Namorados 2019".		
	-Lançamento Campanha		
	Liquida Erechim Inverno	27/06/2019	27/06/2019
	Julho:		
	- Liquida Erechim - Edição de		
	Inverno".	01/07/2019	13/07/2019
	- Café da Manhã dia do	01/01/2010	10/0//2010
	homem.		
	- Lançamento da Campanha	16/07/2019	16/07/2019
	dia dos Pais.		
	Agosto:	25/07/2019	25/07/2019
	-Campanha do "Dia dos		
	Pais"	29/07/2019	10/08/2019
	-2º sorteio campanha	29/01/2019	10/00/2019
	"comprar aqui é mais		
	legal"10 prêmios de 500	13/08/2019	13/08/2019
	reais e uma moto Harley-		
	Davidson.		
	- Palestra de lançamento da		
	Campanha Dia do cliente	29/08/2019	29/08/2019
	Setembro:	29/00/2019	29/06/2019
	Campanha do "Dia do		
	Cliente".	00/00/2010	4.4/00/0040
	-Lançamento da campanha	02/09/2019	14/09/2019
	dia das crianças.		
	Outubro:	26/09/2019	26/09/2019
	- Campanha do "Dia das		
	Crianças".		
	Novembro:	01/10/2019	11/10/2019
	- Mega Palestra em		
_	preparação ao Natal.	07/11/2019	07/11/2019
	- Campanha "Black Friday".	077772010	0771712010
	- Campanna Black Friday . -Início da Campanha de		00// / /00/10
	"Natal".	22/11/2019 16/11/2019	
		10/11/2019	24/12/2018
	Dezembro:		
	- Concurso "Vitrines Mais	04400000	04/40/0040
	Bem Decoradas do Natal	01/12/2019	21/12/2019
	2019" - último sorteio da		
	1 1	\	0042555
	campanha "comprar aqui é		26/12/2019
	mais legal"10 prêmios de 500 reais e Um Jeep		
	- 1		
	Renegade.		



3.4 DESCRIÇÃO DAS AÇÕES

Desenvolver marcas e identidades visuais; Viabilizar a impressão das peças gráficas, para os eventos. Contratar fornecedores gráficos (gráficas e empresas de comunicação visual); Criar textos e roteiros das peças eletrônicas - spot de rádio, VT's para televisão e audiovisual -; Contratar empresas para a produção, gravação e edição das peças gráficas e eletrônicas (produtoras de áudio para a gravação de spots e
Contratar fornecedores gráficos (gráficas e empresas de comunicação visual); Criar textos e roteiros das peças eletrônicas - spot de rádio, VT's para televisão e audiovisual -; Contratar empresas para a produção, gravação e edição das peças gráficas e eletrônicas (produtoras de áudio para a gravação de spots e
televisão e audiovisual -; Contratar empresas para a produção, gravação e edição das peças gráficas e eletrônicas (produtoras de áudio para a gravação de spots e
jingles e produtoras de vídeo para a gravação e finalização de VTs);
Conceber, organizar, coordenar, executar e divulgar os projetos de promoções e/ou eventos; Realizar a contratação de terceiros envolvidos na efetivação dos eventos como fotógrafos, empresas de sonorização, decoração e montagem e produção de eventos em geral, consultores, palestrantes, instrutores, recreacionistas, manequins e modelos, locutores e apresentadores, empresas fornecedoras de equipamentos como passarelas, palcos, brinquedos, entre outros;
Contratar empresa de transporte, estadia e alimentação para os profissionais contratados par aos eventos;
Viabilizar a veiculação de matérias de cunho jornalístico nos meios de comunicação; Contratar jornalista profissional para realizar a assessoria de imprensa;
Sugerir, criar e implementar campanhas de marketing online (banners e e-mail marketing) para o ambiente web.
Contratar empresas de serviços de criação, otimização e implementação de sites e outras mídias digitais existentes ou que venham a ser criadas (agências digitais, webhouses) e outros.
Adquirir os bens que serão sorteados.

3.5 PREVISÃO [
Receita	Total R\$,00	Valor Mensal	Valor anual
Proponente			R\$ 0,00
Concedente			R\$ 162.380,00
Total geral			R\$ 162.380,00
Despesa	Total	Valor Mensal	Valor anual
Proponente			R\$ 0,00.
Concedente			R\$ 162.380,00
Total geral			R\$ 162.380,00

3.6 CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO (R\$ 1,00)

Concede nte	1º mês 38.890.00	2º mês	3º mês	4º mês 43.500,00	5º mês	6º mês
X	7º mês	8º mês 79.990,00	9º mês	10º mês	11 º mês	12º mês
Proponent e	1º mês	2º mês	3º mês	4º mês	5º mês	6º mês
e	7º mês	8º mês	9º mês	10º mês	11 º mês	12º mês



3.7 ESTIMATIVA DE DESPESAS

Meta 1	Despesa	1º mês	2º mês	3º mês	4º mês	5º mês	6º mês
		38.890,00			43.500,00		
	Despesa	7º mês	8º mês	9º mês	10 mês	11 mês	12 mês
			79.990,00				
Meta 2	Despesa	7º mês	8º mês	9º mês	10 mês	11 mês	12 mês
	Despesa	7º mês	8º mês	9º mês	10 mês	11 mês	12 mês

3.8 DETALHAMENTOS DA APLICAÇÃO DOS RECURSOS FINANCEIROS

ESPECIFICAÇÃO DA DESPESA	VALOR
Equipamentos e Materiais Permanentes	
01 Automóvel Novo Renault Kwid – versão Zen – Modelo 2019 – Motorização 1.0 12v – Direção elétrica – Ar condicionado - Vidros dianteiros elétricos – Travas elétricas – Som MP3 com conexão Bluetooth – limpador e desembaçador traseiro – ABS e air bags	R\$ 38.890,00
01 Motocicleta Nova Harley Davidson – Versão IRON 883 - modelo 2019 - ABS – Motor 1 Evolution refrigerado a ar com 883 cilindradas e injeção eletrônica.	R\$ 43.500,00
01 Automóvel Novo Jeep Renegade Sport MT 1.8- Modelo 2019 - cambio manual - direção elétrica - ar condicionado - vidros e travas elétricas - rodas de liga leve aro 16 - ABS e air bags	R\$ 79.990,00
Total	R\$ 162.380,00

3.9 PRESTAÇÃO DE CONTAS

A PRESTAÇÃO DE CONTAS deverá ser encaminhada até 90 dias após o término da vigência da parcela.

A PRESTAÇÃO DE CONTAS deverá ser encaminhada até 30 dias após o final de cada exercício, se a duração da parcela exceder um ano.

A PRESTAÇÃO DE CONTAS FINAL deverá ser encaminhada até 30 dias após o término da vigência da parceria; (estabelecer este prazo de acordo com a complexidade do objeto da parceria)

AFLEI LUCIA BALESTRIN CAVALETTI PRESIDENTE CDL ERECHIM